

ACCOUNTMANAGER (M/V/X)

NLT-Pivaco is marktleider in het plaatsen van industrieel leidingwerk, gespecialiseerd in roestvrij staal. Wij bieden onze klanten tevens alle complementaire industriële diensten en begeleiden hen in hun projecten van engineering tot in dienst stelling.

Om ons team in Temse te versterken, zijn wij op zoek naar een bediende die zal instaan voor Sales/Accountmanagement. Een veelzijdige functie voor een commercieel/technisch sterk profiel.

Functieomschrijving

In deze functie zoeken we een commercieel profiel die gebeten is door het realiseren van een lange termijn vertrouwensrelatie met de klant. Ook prospectie ziet hij/zij als een echte uitdaging.

- Als Sales/Accountmanager krijg je een klantenportefeuille toegewezen en ben je verantwoordelijk voor het verder uitbouwen hiervan en breng je de markt verder in kaart;
- Je plant en organiseert afspraken bij bestaande en nieuwe klanten;
- Je denkt mee met de probleemstelling van de klant en tekent samen de krijtlijnen uit die zich vertalen naar een passende aanbieding;
- Je werkt nauw samen met je interne collega's om de vooropgestelde totaaloplossing concreet te maken;
- Bij elke klant bouw je een hechte lange termijn relatie op en hou je het contact warm door middel van een goede opvolging en het bieden van een uitmuntende service.

Profiel & Competenties

Ervaring en competenties zijn belangrijk maar jouw motivatie, attitude en gedrevenheid zijn cruciaal in deze functie. Is jouw ervaring beperkt maar ben je iemand die er echt voor wilt gaan, solliciteer dan zeker!

- Je hebt een commerciële drive met een technische achtergrond
- Je hebt kennis van sales technieken en methodieken
- Je hebt een excellent technisch en ruimtelijk inzicht
- Je bent dynamisch, contactvaardig en bezit een commerciële flair
- Je bent bedreven in het simultaan managen van diverse projecten en werkt proactief en accuraat
- Je kan zelfstandig te werk gaan maar bent tevens een teamplayer
- Je hebt zin voor initiatief, punctueel en gedreven
- Je werkt probleemoplossend en hebt zin voor verantwoordelijkheid
- Je bent flexibel en kan omgaan met tijdsdruk en stress
- Je hebt een goed organisatievermogen, respecteert deadlines en bent resultaatgericht

U beschikt over

We zoeken iemand die bij voorkeur een eerste commerciële ervaring heeft maar iemand die juist een Bachelordiploma in een technische richting heeft behaald en de nodige passie heeft kan zeker ook!

- Een rijbewijs B
- VOL-VCA attest of wilt dit behalen
- Taalkennis: Nederlands (perfect gesproken en geschreven), Engels en Frans (gedegen kennis)
- Software: een goede kennis van Word en Excel

Aanbod & contract

- Bediende contract voltijds (39u).
- Afwisselende job in een dynamisch team
- Professionele en fijne werkomgeving met veel ervaring
- Competitief en aantrekkelijk salaris
- Extralegale voordelen
- Doorgroeimogelijkheden

We investeren in onze medewerkers, zowel qua opleiding als naar bedrijfscultuur toe.